

## CURRICULUM VITAE

Nome: Levi Ekaterina

E-mail: levikati9@gmail.com



Sono una consulente strategica esperta nell'ambito dell'internazionalizzazione tecnica e dello sviluppo commerciale.

Il mio approccio unisce la precisione tecnica con la comprensione strategica dei mercati e delle culture, per facilitare la comunicazione tecnica e commerciale tra aziende di diversi Paesi.

Mi occupo dell'adattamento e dell'ottimizzazione della documentazione tecnica, della gestione dei processi di certificazione e dell'analisi dei requisiti tecnici per l'esportazione: supporto le imprese nella preparazione della documentazione tecnica in modo che le apparecchiature e i prodotti risultino conformi, accettabili e certificabili sul territorio del Paese importatore, secondo le sue leggi, norme e standard locali.

### Esperienza Professionale:

1988 – 1992

Addetta alle relazioni tecnico-commerciali internazionali (ruolo amministrativo-statistico, corrispondente estero) presso Associazione per il Commercio Estero “Libro internazionale” (Mosca, URSS)

- Attività di analisi *statistica e tecnico-merceologica* a supporto delle operazioni di esportazione e importazione di prodotti editoriali e culturali.
- Collaborazione con partner stranieri per l'adattamento dei materiali tecnici e per la standardizzazione dei processi di esportazione.

1992 – 1994

Direttrice commerciale – “Moscow Contemporary Art Gallery” (Mosca)

- Gestione dei rapporti internazionali con artisti e partner commerciali.
- Pianificazione strategica e coordinamento operativo delle attività espositive e di vendita.

1994 – 1996

Specialista senior del reparto operativo commercio estero

- Referente per le questioni economiche e tecnico-commerciali – Banca Commerciale per Azioni “BFT” e Banca Commerciale “Moskovskij Obiedinennyj Bank” (Mosca, Federazione Russa)

1997 – 2012

Manager e successivamente Responsabile del Reparto Acquisti Esteri – “Total Vision Technology” (Mosca)

- Responsabile dello sviluppo strategico e delle importazioni di marchi internazionali di articoli per l’infanzia di grandi dimensioni.
- Dal 2005 al 2012 – Responsabile del Reparto Acquisti Esteri, con compiti di negoziazione, pianificazione logistica e controllo della conformità tecnica dei prodotti.

2017 – 2019

Responsabile clienti corporate – Compagnia assicurativa “Pomoshch” (Mosca)

- Gestione dei programmi assicurativi per trasporti complessi nel settore petrolifero e del gas.
- Analisi tecnica dei rischi e sviluppo della documentazione contrattuale per carichi industriali speciali.

2021 – 2022

Imprenditrice individuale – “IP Levi Ekaterina” (Mosca)

- Attività di consulenza tecnica e commerciale per la selezione e l’adattamento di apparecchiature industriali destinate all’esportazione nel settore petrolifero e del gas.
- Supporto nella preparazione della documentazione tecnica conforme ai requisiti dei Paesi importatori.

Dal 2022 – oggi

Co-fondatrice e consulente strategica – OÜ “Crusader Baltic” (Tallinn, Estonia)

- Sviluppo e integrazione di attività di consulenza tecnica e commerciale per i mercati europei e asiatici.
- Preparazione di documentazione complessa per progetti di fornitura internazionale.
- Coordinamento tecnico tra produttori e clienti, adattamento della documentazione alle normative locali per la certificazione dei prodotti.

**Competenze:**

- Analisi dei mercati internazionali e individuazione delle opportunità di sviluppo tecnico e commerciale.
- Adattamento della documentazione tecnica (manuali, certificazioni, schede di prodotto) ai requisiti legislativi e normativi dei Paesi importatori.
- Gestione dei processi di certificazione e conformità tecnica per apparecchiature industriali e prodotti tecnologici.
- Coordinamento dei progetti internazionali tra reparti tecnici, commerciali e legali.
- Comunicazione tecnico-commerciale multilingue con partner in Europa e in Asia.
- Negoziazione e procurement internazionale con fornitori e clienti esteri.
- Elaborazione di strategie di internazionalizzazione per imprese manifatturiere e tecnologiche.
- Redazione e revisione di documentazione contrattuale e tecnica per la vendita e l’esportazione di apparecchiature industriali.
- Problem solving operativo e analisi strategica dei rischi.
- Gestione autonoma e approccio orientato ai risultati, con particolare attenzione alla qualità e all’affidabilità del lavoro.

**Istruzione:**

- Laurea in Ingegneria Elettronica – Istituto di Ingegneria di Sebastopoli (1980–1985)
- Diploma in Economia – Accademia della Stampa di Mosca (1989–1994)

- Master in Business Administration (MBA) – MIRBIS, Mosca (2006–2009)

- Corso di perfezionamento: Gestione dell'efficienza operativa nel settore petrolifero e del gas – Istituto Privato di Business del Petrolio e del Gas, Mosca (2019)

La presente è redatta in forma di Autocertificazione (art 46 del DPR 28.12.2000, n.445)

Autorizzo il trattamento dei dati personali contenuti nel mio curriculum vita in base all'art 13 del D.Lgs 196/2003

Tallin 30/10/2025

*Leri*  
(*Leri Ekaterina*)